

Für unser Büro in Berlin-Mitte suchen wir ab sofort einen

## **Vertriebsmanager (m/w/d)**

in Teil- oder Vollzeit.

Die Digitalisierung ist aus Ihrer Sicht eine vielschichtige Aufgabe, an deren Gestaltung sie aktiv mitarbeiten: Ihr Ziel ist es, uns passgenau mit den Partnern zusammenzubringen, mit denen wir Projekte der digitalen Transformation gemeinsam umsetzen können. Dafür setzen Sie Ihr Vertriebstalent ein: Sie helfen uns, unsere Position am Markt zu stärken und auszubauen, indem Sie neue Kunden gewinnen und mit bestehenden Kunden neue Projekte generieren. Dabei fällt es Ihnen leicht, die komplexen Zusammenhänge der aktuellen Veränderungen, die durch die Digitalisierung angestoßen werden, zu erkennen und als Kernbotschaften zu vermitteln. Ihre Fähigkeit, auf Menschen zuzugehen, setzen Sie mit Leidenschaft in der Akquise ein.

### **Aufgabenprofil**

- Umsetzen des gesamten Vertriebsprozesses bis zum Vertragsabschluss
- Durchführen von Kaltakquise, Empfehlungs- und Beziehungsmanagement
- Erstellen von Marktanalysen, Ermitteln und Bedienen von Vertriebswegen
- Aufbau von Kooperationen, Vertiefung der Zusammenarbeit mit Netzwerkpartnern
- Strategische Entwicklung des Vertriebs- und Akquisebereichs
- Recherche und Analyse aktueller Ausschreibungen und Förderrichtlinien
- Koordination der zeitnahen Bewertung von Ausschreibungen
- Konzeption und Erstellung von Projektanträgen und Angeboten, Schreiben von Projektskizzen
- Eruiieren und Entwickeln von Prospects und Leads

### **Anforderungsprofil**

- Studium oder vergleichbare Qualifikation (vorzugsweise mit betriebswirtschaftlichem Schwerpunkt, gern mit interdisziplinärem Ansatz)
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertriebsbereich, nachweisliche Erfolgsbilanz bei der Akquise
- Gute Kenntnisse im Themenbereich Digitalisierung, Interesse an aktuellen Entwicklungen in dem Feld sowohl aus technischer Sicht als auch aus gesellschaftspolitischer Perspektive
- Umfassende Kenntnisse der deutschen und europäischen Förderlandschaft

- Ausgeprägte Kommunikationskompetenz, sehr gutes Gespür für Menschen und Situationen, Talent für Beziehungs-, Netzwerk- und Empfehlungsmanagement
- Kompetentes Auftreten in der Öffentlichkeit, gutes politisch-taktisches Gespür
- Sehr gute Fremdsprachenkenntnisse in Englisch sowie gern auch in weiteren Sprachen
- Ausgeprägte Eigeninitiative und Selbständigkeit, hohe Teamfähigkeit, gründliche, präzise und professionelle Arbeitsweise in einem hochdynamischen Umfeld
- Sicherer Umgang mit den gängigen Office-Anwendungen und CRM-Software
- Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen und zur Teilnahme an externen Veranstaltungen wie Tagungen und Messen
- Absolute Zuverlässigkeit, Diskretion und Loyalität als Grundvoraussetzungen

### Jobprofil

- Zusammenarbeit mit einem großartigen Team in einem dynamischen Arbeitsumfeld an hochaktuellen Themen
- Mitgestalten der Zukunft in einem großen Netzwerk aus Organisationen der Zivilgesellschaft, Wirtschaft und Politik
- Spielräume für eigene Ideen, schnelle Entscheidungen und persönliche Weiterentwicklung aufgrund flacher Hierarchien
- Unbefristete Anstellung, Vereinbarkeit von Familie und Beruf und flexibles Arbeiten, Gehalt angelehnt an den TVöD
- Arbeitsplatz in Berlin-Mitte, kostenfreie Getränke, regelmäßige Teamevents

### iRights.Lab

Das iRights.Lab ist ein unabhängiger Think Tank zur Entwicklung von Strategien und praktischen Lösungen, um die Veränderungen in der digitalen Welt vorteilhaft zu gestalten. Wir unterstützen öffentliche Einrichtungen, Stiftungen, Unternehmen, Wissenschaft und Politik dabei, die Herausforderungen der Digitalisierung zu meistern und die vielschichtigen Potenziale effektiv und positiv zu nutzen. Dazu verknüpfen wir rechtliche, technische, ökonomische und gesellschaftspolitische Expertise.

### Bewerbung und Kontakt

Bewerbungsschluss ist der 10. Februar 2019. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen ausschließlich in elektronischer Form und in einem PDF-Dokument per E-Mail an Frau Julia Schrader, [bewerbung@irights-lab.de](mailto:bewerbung@irights-lab.de). Sie steht Ihnen auch bei Rückfragen zur Verfügung.